

De la 4^e au BTS



KERUSTUM

Lycée QUIMPER

CONSTRUIS TON AVENIR !



BAC PRO

Technicien Conseil Vente

www.kerustum.org





KERUSTUM

Lycée QUIMPER



50 %

en contrôle
continu

19

semaines
de stage

2

Diplômes

TECHNICIEN CONSEIL VENTE EN ALIMENTATION

SECTEURS D'ACTIVITÉS :

- ➔ Commerce de détail, grande distribution alimentaire

APTITUDES RECHERCHÉES :

- ➔ Goût du contact, dynamisme, polyvalence, disponibilité, relations humaines

ENTRÉE EN SECONDE : Après une 3^{ème} générale ou professionnelle, un CAP

ENTRÉE EN PREMIÈRE : Après un CAP ou une 2^{de} générale

Enseignement général

- ➔ Français
- ➔ Mathématiques
- ➔ Informatique
- ➔ Anglais
- ➔ Histoire-Géographie
- ➔ Biologie, Physique, Chimie
- ➔ Education Physique et Sportive

Enseignement professionnel

- ➔ Techniques commerciales
- ➔ Marketing
- ➔ Génie alimentaire
- ➔ Relations humaines/Communication
- ➔ Gestion commerciale
- ➔ Economie d'entreprise

Poursuite d'études

- ▶ BTSa Technico-commercial
- ▶ BTS NDRC (Négociation et Digitalisation de la Relation Client)
- ▶ BTS MCO (Management Commercial Opérationnel)
- ▶ Ecole de commerce
- ▶ Université

Evolutions possibles

- ▶ Vendeur
- ▶ Chef de rayon
- ▶ Délégué commercial
- ▶ Chargé de clientèle
- ▶ Directeur de magasin

Nos + :

- ➔ Salle d'application de vente
- ➔ 4 à 8h de pratique professionnelle
- ➔ Accompagnement personnalisé
- ➔ Sorties écologie
- ➔ Visites d'entreprises
- ➔ Programme Erasmus+
- ➔ Voyages à l'étranger