

De la 4^e au BTS



KERUSTUM

Lycée QUIMPER

CONSTRUIS TON AVENIR !



BAC PRO

Technicien Conseil Vente

www.kerustum.org





KERUSTUM

Lycée QUIMPER



50 %

en contrôle
continu

19

semaines
de stage



Très bonne
insertion
professionnelle

TECHNICIEN CONSEIL VENTE EN ALIMENTATION, BOISSONS, VINS ET SPIRITUEUX

SECTEURS D'ACTIVITÉS :

- ➔ Commerce de détail alimentaire, grandes et moyennes surfaces, commerce de proximité, caviste, vente directe, commerce électronique...

APTITUDES RECHERCHÉES :

- ➔ Une connaissance des produits (origine, fabrication, caractéristiques et préparation...)
- ➔ Une écoute et une attention particulière aux besoins du client
- ➔ Une maîtrise des outils numériques
- ➔ Des qualités d'expression orale et écrite
- ➔ Une capacité à gérer son stress et à gérer son temps
- ➔ Une capacité à analyser une situation commerciale et à en rendre compte
- ➔ Une capacité à travailler en équipe

ENTRÉE EN SECONDE : Après une 3^{ème} générale ou professionnelle, un CAP

ENTRÉE EN PREMIÈRE : Après un CAP ou une 2nde générale

Enseignement général

- ➔ Français
- ➔ Mathématiques
- ➔ Informatique
- ➔ Anglais
- ➔ Histoire-Géographie
- ➔ Economie
- ➔ Biologie, Physique, Chimie
- ➔ Education Physique et Sportive

Enseignement professionnel

- ➔ Techniques commerciales, e-commerce
- ➔ Marketing
- ➔ Expertise conseil en produits alimentaires
- ➔ Qualité et sécurité des produits alimentaires et hygiène
- ➔ Relations humaines/ Communication
- ➔ Gestion commerciale
- ➔ Economie d'entreprise

Poursuite d'études

- ▶ BTSa TC (Technico-Commercial)
- ▶ BTS NDRC (Négociation et Digitalisation de la Relation Client)
- ▶ BTS MCO (Management Commercial Opérationnel)
- ▶ Université

Evolutions possibles

- ▶ Chef de rayon
- ▶ Délégué commercial
- ▶ Chargé de clientèle
- ▶ Directeur de magasin

Nos + :

- ➔ Magasin pédagogique
- ➔ Accompagnement personnalisé
- ➔ Sorties écologie
- ➔ Visites d'entreprises
- ➔ Programme Erasmus+
- ➔ Stage à l'étranger